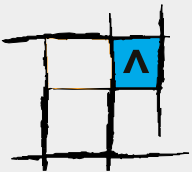




LACEA 2007
MONTEVIDEO ■ URUGUAY



Héctor Tajam, joint with Magdalena Bertino
**Una Estimación del PBI Uruguayo 1900-1995 y
su Relación con Otros Indicadores Económicos**



**SIXTH ANNUAL MEETING OF THE LATIN AMERICAN AND THE CARIBBEAN ECONOMIC
ASSOCIATION (LACEA)**

URUGUAY, OCTUBRE 18-20 DE 2001

**UNA ESTIMACIÓN DEL PBI URUGUAYO 1900-1955 Y SU RELACIÓN CON OTROS
INDICADORES ECONOMICOS.**

MAGDALENA BERTINO – HECTOR TAJAM

**INSTITUTO DE ECONOMIA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRACIÓN
UNIVERSIDAD DE LA REPUBLICA**

SUMARIO

I.- INTRODUCCIÓN

II.- METODOLOGIA

- 1.- Cálculo del VBP**
- 2.- El Año Base**
- 3.- Cálculo del VA**
- 4.- Proyección del PBI de 1955**
- 5.- Sobre las fuentes**

III.- EL PBI: RESULTADOS DE LA PROYECCION

- 1.- El crecimiento del PBI**
- 2.- Crecimiento e incidencia sectorial**
- 3.- Comparación regional e internacional**
- 4.- El PBI y el PBI per cápita 1900-1998**
- 5.- Relación entre la evolución del PBI y el grado de apertura**
- 6.- Relación entre la evolución del PBI per cápita y el salario real**

IV.- CONCLUSIONES

I.- INTRODUCCION

Las cuentas nacionales fueron estudiadas en el Uruguay por el Banco República (Brou) desde 1955 y continuadas posteriormente por el Banco Central. El Brou realizó además una estimación para el período 1955-1935 que, a pesar de los reparos que se le han efectuado, sigue siendo hasta hoy la estimación oficial. La estimación referente al sector industrial fue corregida por Millot, Silva y Silva (1973) y por L. Bértola (1991)¹.

En los últimos años se produjeron dos mediciones del PBI histórico. L. Bértola realizó en 1998, sobre una amplia base empírica, un estudio sobre el PBI 1870-1936 (1998). En el ámbito del Instituto de Economía, hemos desarrollado una amplia investigación histórica sobre determinados sectores de la economía, que nos ha permitido arribar a una estimación de la evolución de “El PBI del Uruguay 1900 - 1955” (1999). Resaltamos esta precisión: no se trata de un cálculo de todas las actividades que conforman el PBI, sino de una cuantificación de determinadas actividades que han sido fundamentales en la determinación de su evolución.

En este trabajo presentamos una síntesis de la metodología utilizada y de los resultados obtenidos. Se analiza también el PBI y el PBI per capita a lo largo del siglo XX, sus ciclos y tasas de crecimiento.

A continuación realizamos una comparación de nuestros resultados con la evolución del PBI de Brasil y Argentina y de algunos países desarrollados. Finalmente se contrasta la evolución del PBI con el grado de apertura de la economía y la evolución del salario real.

II.-METODOLOGÍA

1. - Cálculo del Valor Bruto de Producción

El Valor Bruto de Producción (VBP) se define como el resultado de la valoración de un determinado volumen de producto al precio al cual es comercializado por su productor o por el intermediario final. Para su construcción se debe disponer entonces de información sobre volúmenes producidos y precios del bien o servicio estudiado.

Las limitaciones de la información sobre precios al productor, impuestos y subsidios, nos impidió realizar un cálculo a costo de factores semejante al realizado por el Brou a partir de 1955. Las fuentes determinaron que el VBP fuera calculado en la mayor parte de las series a precios de

usuario. Esta diferencia metodológica debe ser recordada cuando se analiza la proyección hacia atrás de los valores sectoriales del PBI del Brou 1955, que están calculados a costo de factores.

a) Sectores estudiados

Se definió la elección sobre los sectores a estudiar en función de dos criterios: su importancia en la determinación del nivel y de la evolución del producto y el acceso a información que permitiera la construcción de series para todo el período. Ambos criterios conducen al estudio del “núcleo duro” de la economía, las actividades productoras de bienes (agro, industria manufacturera y construcción) y de servicios básicos (transportes, EGA y comunicaciones). Esta es la elección clásica en los estudios históricos sobre el PBI, determinada por la información disponibles para series largas como la que se presenta en este trabajo.

El VBP de cada sector surgió de la agregación de cálculos a nivel de los bienes y servicios que se detallan en el Cuadro I.

Se puede considerar que el sector agropecuario se abarcó en su totalidad. En cambio no se contó con información suficiente para el estudio de algunas actividades industriales, como industria del cuero, alcoholes y refrescos dentro de bebidas, industria química, metalúrgica, de materiales eléctricos, del caucho y de materiales de transporte. En industria de la construcción no se lograron series sobre edificación pública (salvo la construcción del Puerto de Montevideo), hidrografía y saneamiento del Interior. En transporte faltó el estudio del transporte aéreo y fluvial. Tampoco fue posible realizar un estudio del Sector Comercio, Servicios Financieros, Propiedad de Viviendas y Otros Servicios. Se estima que esta carencia no invalidaría los resultados obtenidos por considerar que su incidencia es estable respecto a la evolución del PBI global en el período estudiado.

b) La información histórica no permitió en todos los casos la construcción de series de volúmenes y de precios año a año. Cuando faltó alguno de estos elementos fue necesario aplicar un IPC u otros índices de precios (de los Alimentos, de la Vivienda, de la Vestimenta, de la Nafta) e incluso, en el caso de la Industria de la Construcción, la elaboración de un índice específico basado en la evolución de los salarios y del precio de los insumos.

¹.- Millot J- Silva C.- Silva L., *El desarrollo industrial del Uruguay*, Bértola L., *La industria manufacturera uruguaya, 1913-1961*.

CUADRO I
Sector es estudiados

GANADERIA		INDUSTRIA MANUFACTURERA	
Carne	Vacuna ovina porcina	Alimentos	Carne Lácteos Molinos de trigo Molinos de arroz Panadería Fideería y afines
Lana			Azúcar
Leche			Aceite
Aves y huevos			Cerveza
			Vino
AGRICULTURA		Bebidas	
Cereales	Arroz Trigo Maíz Avena Cebada común Cebada cervecera Centeno Sorgo	Tabaco	
Tubérculos	Papas Boniatos	textil	
Leguminosas	Porotos Lentejas Arvejas	Madera y muebles	
Frutas		Papel	
Hortalizas		Imprenta	
Oleaginosos	Lino Maní Girasol	Minerales no metálicos	
Sacarinas	Remolacha Caña	Combustibles	
Uva para vino		Fósforos	
Tabaco		CONSTRUCCION	
		Edificación privada	Montevideo Interior
		Edificación pública	Puerto de Mdeo.
		Saneamiento	Montevideo
		Vialidad	Montevideo Interior
		TRANSPORTES	
		Ferroviario	Pasajeros Carga Animales
		Tranvías	Montevideo
		Automotor de pasajeros	Montevideo Interior
		Automotor de carga	
COMUNICACIONES			
Correo			
Telégrafo			
Teléfonos			
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA		ESTADO	Sueldos públicos

En la mayor parte de las series estudiadas los precios incluyen diverso grado de intermediación, que es parte del valor agregado por el comercio. Una excepción fue la producción de leche que se calculó a precios al productor.

c) Cuando no se contó para la construcción de las series de valores corrientes con información directa completa se recurrió a métodos indirectos generalmente asociados a la construcción de series de insumos tanto de origen agropecuario como importados. En la mayor parte de los casos este método fue utilizado para la investigación sobre diferentes ramas de la industria manufacturera.

La utilización de estos métodos indirectos se explica por las características de la estadística histórica, que centró su atención en la información sobre la producción agropecuaria y el comercio exterior (además de los temas financieros).

Se partió de la relación insumo-producto para la determinación de los volúmenes producidos en la industria de la alimentación, del tabaco, madera, papel, imprenta y parcialmente en la industria láctea. En la industria textil el período 1900-1936 se estudió a partir de la importación de materias primas e insumos. En las industrias de origen agropecuario se contó con serie de precios, en cambio en la industria de la madera, papel, imprenta y textil fue necesario anclar en los valores corrientes de producción del Censo Industrial de 1936 o en el de Cuentas Nacionales del Brou para 1955 y hacerlo evolucionar de acuerdo a las series de insumos, según una relación insumo-producto en algunos casos fija y en otros variable, de acuerdo a la tendencia entre la estructura de 1936 y la de 1961 o 1983².

Otro ejemplo de método indirecto fue el utilizado en el cálculo del transporte automotor: Se utilizó como punto de partida la Importación de camiones y chasis para automotor de carga y la variación de la capacidad de la flota de ómnibus para transporte automotor de pasajeros.

2. - El año base

Las series a precios constantes se elaboraron a partir de la fijación de un año base y la valoración de los volúmenes con el precio de dicho año. El índice de precios resultante es un índice de precios implícito, que se puede asociar con la construcción del conocido Índice de Laspeyres.

La elección de 1925 como año base tiene como antecedente el estudio que realizara el Area de Historia Económica del Instituto de Economía para el Tomo III de la "Historia Económica del Uruguay" (en preparación). Analizando los precios internacionales de los alimentos y de los bienes agrícolas no alimenticios que publicara el Banco Mundial en su Revista de Enero de 1988, los precios de exportación y el IPC, se encontró entre los años 1924-26 cierta estabilidad y un nivel medio de precios que no distorsionarían por sí mismos las series de valores constantes. Además se encontró un buen nivel de información para el año 1925.

3. – Cálculo del Valor Agregado

² .- Banco Central del Uruguay, *Cuentas Nacionales 1991*, Montevideo, 1991.

El Valor Agregado Bruto (VAB) surge de la deducción del valor de los insumos o materias primas al VBP, depurándolo de esta manera de las duplicaciones que le transfieren las transacciones intersectoriales. La suma de los VA sectoriales da como resultado el Producto Bruto Interno (PBI).

Para el cálculo histórico del valor agregado se carece en general de información microeconómica. Por lo tanto se debió recurrir a las estimaciones del Censo Industrial de 1936, del Instituto de Economía³, de Cuentas Nacionales del BROU para 1955 y, cuando fue necesario por no existir en éstas la apertura correspondiente, como es el caso de las Industrias de la Alimentación, a las Matrices de Insumo Producto del Brou de 1961 y del Banco Central de 1983.

En el Sector Servicios del Gobierno Central se tomó como VA los sueldos públicos.

4. - Proyección del PBI de 1955

A partir de las series obtenidas de VA a precios corrientes se proyectaron las series correspondientes del PBI de Cuentas Nacionales del Brou 1955 para todo el período. Destacamos que las series proyectadas son aquellas sobre las cuales esta investigación logró resultados, o sea que no están incluidos los sectores Comercio (aunque su VA está incluido parcialmente en otros sectores), Servicios Financieros, Propiedad de Vivienda, Otros Servicios y diversos subsectores especialmente dentro del Sector Industria Manufacturera. Para la construcción del PBI per cápita se utilizó la serie de población elaborada recientemente por A. Pellegrino (*Población total*, Mimeo, 1999).

5.- Sobre las fuentes

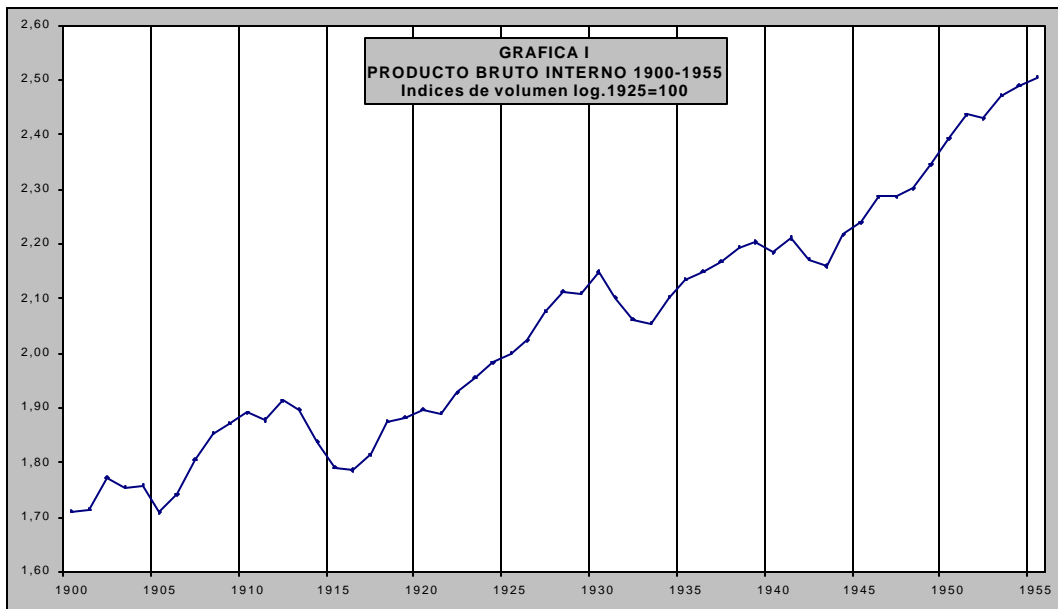
La información utilizada proviene de una amplia variedad de fuentes que es imposible detallar en este trabajo. Las más importantes fueron los Anuarios Estadísticos, las publicaciones de los distintos ministerios y reparticiones del Gobierno Central, del gobierno municipal de Montevideo, los Presupuestos Generales del Estado, las diversas publicaciones estadísticas del Brou y las revistas de las asociaciones profesionales.

³.- Echegaray A.- Hodara I.- Sarli W.- Steneri C., *Plusvalía agropecuaria del Uruguay 1930-54*, Montevideo, 1971.

III.- EL PBI 1900-1955: RESULTADOS DE LA PROYECCION

1. - El crecimiento del PBI

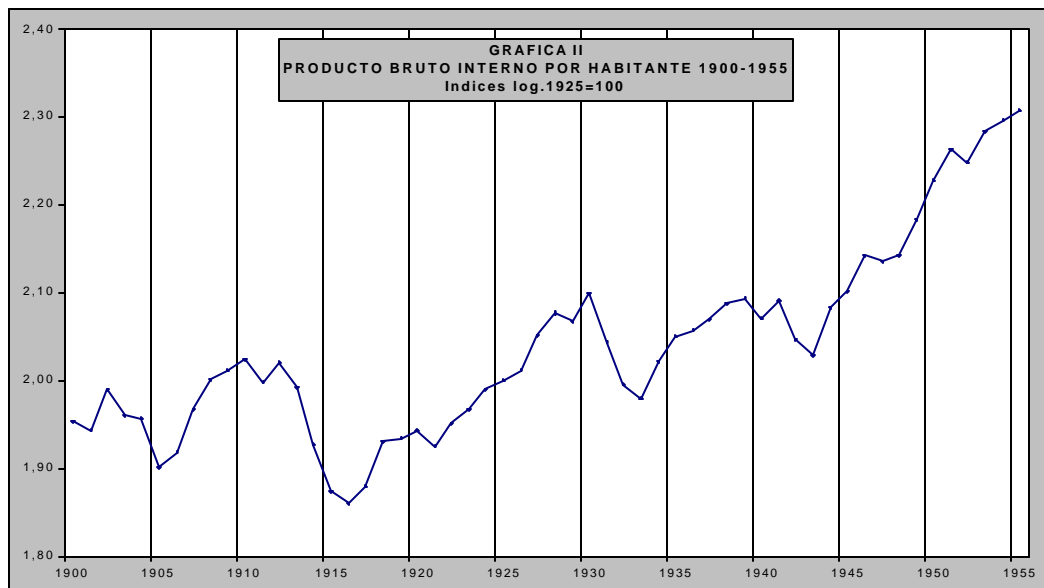
De acuerdo a la proyección de la muestra el PBI 1900-1955 creció a una tasa anual del 3,4% y el PBI Per Cápita a 1,5%.



Fuente: Bertino M., Tajam H., "El PBI de Uruguay 1900-1955", Cuadro 18.

a) Periodización y ciclos: Como ya se ha hecho al analizar la muestra, se distinguen aquí dos grandes períodos: 1900-1930 y 1930-1955. A partir de la crisis de 1929 se producen grandes transformaciones en la economía mundial que tienen su correlato en cambios institucionales y en transformaciones generalizadas de la política económica.

En 1930 finaliza un período de crecimiento que se caracteriza por el llamado modelo de crecimiento hacia afuera, dominado por el sector agroexportador.



Fuente: Bertino M., Tajam H., "El PBI de Uruguay 1900-1955", Cuadro 18.

Los años que transcurren entre 1930-1955 son caracterizados como los de estancamiento ganadero y desarrollo fabril. La industria crece a una tasa acumulativa anual del 4,7%. *"Ese desarrollo forma parte de un proceso más amplio de ajuste y transformación de la economía del país o, para decirlo con palabras de Don José Serrato en 1931, del proceso de "ensanchamiento de la estructura económica de la República"*. El desarrollo industrial se dio conjuntamente con el estancamiento a largo plazo de la producción ganadera que hacia fines de la década del veinte estaba ya alcanzando límites en su crecimiento, aunque la crisis de comienzos de la década del treinta al reducir bruscamente la demanda de productos pecuarios dificultó la visualización de ese fenómeno como una tendencia de largo plazo, atribuyéndose al mismo a una situación coyuntural derivada de la depresión"⁴.

Otro elemento que diferencia ambos períodos es el progresivo cambio del modelo de crecimiento demográfico. De un crecimiento fuerte por alta natalidad, disminución de la mortandad y alta inmigración, a un crecimiento vegetativo y una inmigración cada vez más débil.

Dentro de cada uno de los subperíodos señalados se distinguen claramente dos ciclos (medidos entre puntos máximos).

En el primer subperíodo los dos ciclos transcurren entre 1902-1912 y 1912-1930, que incluye años de caída durante la Primera Guerra. El crecimiento del PBI supera escasamente al crecimiento de la población, debido al alto crecimiento de ésta en los primeros años y luego a las bajas tasas de crecimiento del producto durante la guerra.

⁴ .-J.Millot-C.Silva-L.Silva: *El desarrollo industrial del Uruguay*, p. 21.

En el segundo subperíodo los ciclos transcurren entre 1930-1939, que incluye la Gran Crisis, debido a la cual se registran los resultados más adversos del período de estudio, y 1939 -1955, en el que ocurre la caída de la Segunda Guerra Mundial, a pesar de la cual el crecimiento en el ciclo es muy importante.

b) Períodos de mayor crecimiento continuo: Aparecen con claridad en la serie dos períodos de gran crecimiento: 1915-1930 y 1943-1955.

Estos períodos tienen características diferentes: el primero se ubica dentro de una economía con crecimiento predominantemente hacia fuera, pero en el que continúa y se hace más fuerte el largo proceso de desarrollo industrial iniciado en la segunda mitad del Siglo XIX. La tasa de crecimiento industrial es muy alta (4,3 %), pero en su estructura es importante la incidencia de la industria de exportación.

El segundo se ubica en una economía con crecimiento principalmente hacia el mercado interno y en una coyuntura internacional favorable para las exportaciones del país.

CUADRO II		
Tasas de crecimiento del PBI y del PBI per cápita		
	PBI	PBI p/h
1900-55	3,4	1,5
Subperíodos		
1900-30	3,4	1,1
1930-55	3,3	1,9
Ciclos de crecimiento		
1902-12	3,3	0,7
1912-30	3,1	1,0
1930-39	1,4	- 0,1
1939-55	4,4	3,1
Períodos de gran crecimiento continuo		
1915-30	5,6	3,5
1943-55	6,8	5,5

Fuente: Bertino-Tajam: "El PBI de Uruguay 1900-1955", Cuadro 18 y A. Pellegrino "Cálculo de la Población total", mimeo, 1999.

Este período de crecimiento, que se extiende hasta 1957, es el más fuerte del período estudiado. El motor de la ampliación de la base económica del país lo constituye la industria, fundamentalmente dirigida hacia el mercado interno, la que crece a una tasa anual de 7,8% y arrastra la expansión de otros sectores como Transporte y Servicios. Ese crecimiento industrial está apuntalado por el Estado, con el desarrollo de la infraestructura y la producción de energía (EGA crece al 9% anual), y con medidas de protección cambiaria y arancelaria.

En la medida que el crecimiento demográfico pierde dinamismo, el crecimiento del PBI per cápita es cada vez más determinado por la evolución del PBI.

c) Crecimiento por precios y por volúmenes: Las tasas sobre volúmenes, valores y precios muestran que en el conjunto del período el crecimiento se da en mayor medida por volúmenes que por precios, aunque los dos factores intervienen.

Hasta la 2da Guerra Mundial el crecimiento se basa en aumento de volúmenes no de precios, salvo en la coyuntura de suba de precios de la Primer Guerra. En cambio a partir de la Segunda Guerra Mundial ambos factores inciden en forma similar en el crecimiento de los valores corrientes. Los volúmenes aumentan pero restringidos desde los años Treinta por las características propias de un país agropecuario con ganadería estancada, con producción relativamente inelástica frente a los cambios de los precios. Incide, en cambio, a favor del crecimiento de los volúmenes, la ampliación del mercado interno, que se manifiesta en el crecimiento de la industria, los transportes, etc.

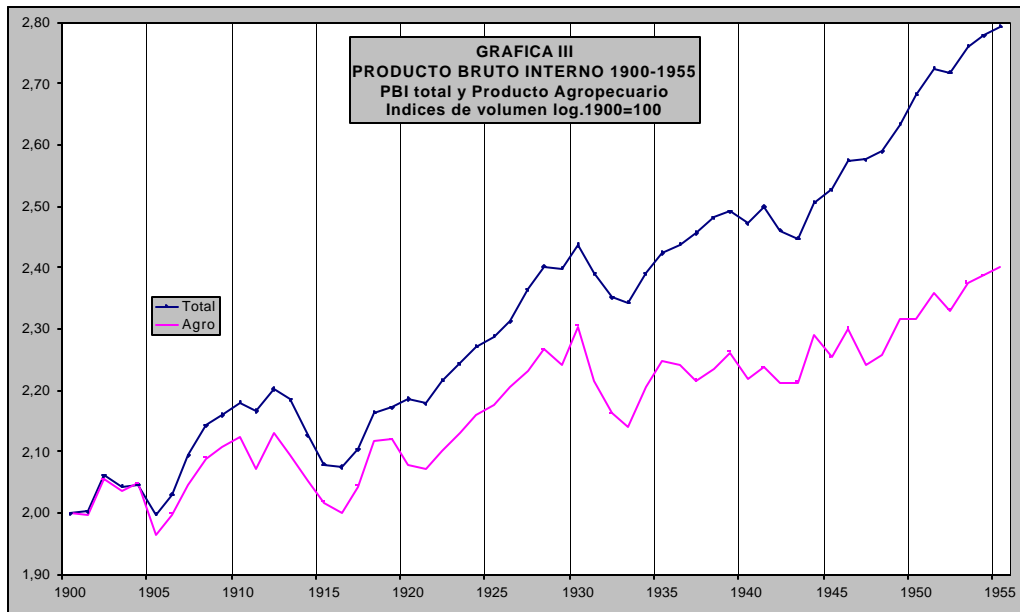
Como línea de investigación no efectuada sería significativo comparar este análisis del PBI por precios y volúmenes con los precios y volúmenes de la producción exportada, trabajo que debería enmarcarse en el estudio del PBI por destino del producto.

2. - Crecimiento e incidencia sectorial

CUADRO III									
Tasas de crecimiento sectoriales									
	TOTAL	Agrícola	Pecuario	Industria	Construí.	Transporte	EGA	Comunicaciones	Estado
Período									
1900-55	3,4	3,4	1,1	4,5	3,7	6,4	8,8	4,3	4,6
Subperíodos									
1900-30	3,4	4,4	1,8	4,3	4,6	7,1	10,2	5,5	4,1
1930-55	3,3	2,2	0,3	4,7	2,6	5,5	7,0	2,8	5,1
Períodos de crecimiento entre máximas									
1902-12	3,3	3,8	1,2	4,6	10,4	8,2	12,3	8,4	2,0
1912-30	3,1	3,7	1,8	4,2	0,8	6,2	10,6	3,1	4,2
1930-39	1,4	0,2	-1,6	3,2	2,2	3,9	5,7	2,2	3,9
1939-55	4,4	3,4	1,3	5,5	2,8	6,4	7,8	3,2	5,8
Períodos de gran crecimiento									
1915-30	5,6	5,4	4,2	7,4	10,9	7,6	10,1	3,7	4,1
1943-55	6,8	5,5	2,7	7,8	7,8	9,1	9,3	4,7	9,2

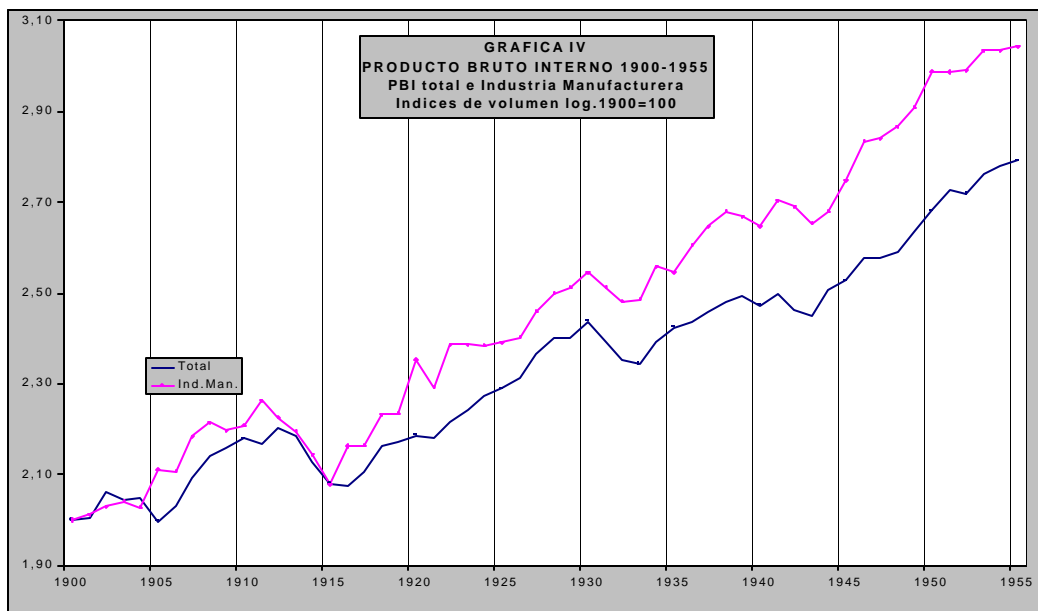
Fuente: Bertino M.- Tajam H.: "El PBI del Uruguay: 1900-1955", Cuadro 18 del Anexo Estadístico.

Al interior del PBI para todo el período se destaca el estancamiento ganadero. La agricultura y la construcción acompañan la tasa general, y por encima de ella, se sitúan EGA, Transportes, Industria, Comunicaciones y Estado.



Fuente : Bertino M., Tajam H., "El PBI de Uruguay 1900-1955", Cuadro 18.

Como se ve en la gráfica el producto agropecuario hasta la crisis acompaña cada vez menos el crecimiento del producto total. Después, el estancamiento de los volúmenes producidos por el sector pecuario, lo muestran totalmente desprendido del crecimiento del producto.



Fuente : Bertino M., Tajam H., "El PBI de Uruguay 1900-1955", Cuadro 18.

En cambio, el producto industrial parece ser el reverso de la moneda del agropecuario. Acompaña con tasas superiores el crecimiento del producto total hasta la crisis y en el segundo sub-período el

crecimiento industrial se despega muy por encima del producto total, incluso sin experimentar el relativo estancamiento de éste entre 1936 y 1943.

En cuanto a la incidencia sectorial promedio (efecto del crecimiento promedio de cada sector ponderado por su importancia en la estructura) en todo el período, encontramos nuevamente que el elemento más dinámico es la industria manufacturera, que determina el 30% promedio del PBI ⁵.

Entre 1900 -1930 el sector pecuario, con el 34% es el sector más determinante de la evolución del producto (industria manufacturera 25%, agricultura 14 y transportes 9). En cambio entre 1930-1955 la industria manufacturera con el 34% pasa a ser el sector con mayor peso (pecuario 21%, agricultura 13 y transportes 12).

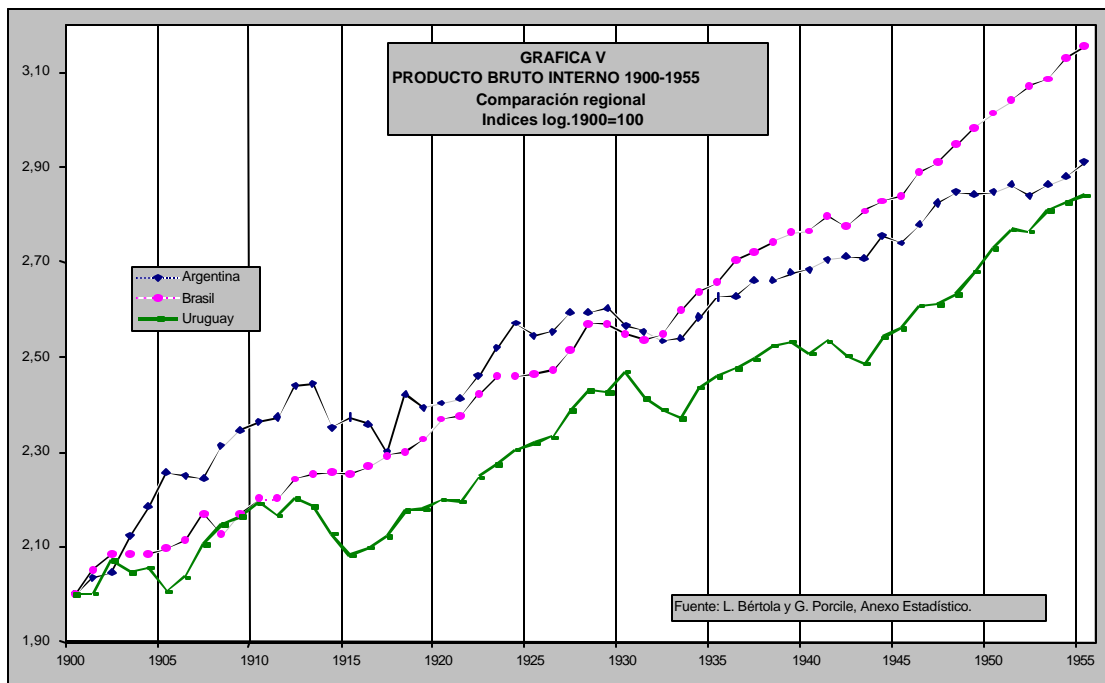
En cuanto a los dos períodos de gran crecimiento, se puede afirmar que en el primero (1915-1930), la incidencia del sector pecuario es del 40%, y el de la industria manufacturera del 24%. En el segundo período (1943-1957) el sector pecuario en cambio incide solamente en un 20%, mientras que la industria manufacturera pasa al 37%. Pero la diferencia sería mayor si no estuviera relativizada por el alto precio de los productos pecuarios exportados en el período (no olvidemos que la estructura es analizada a precios corrientes).

4.- Comparación regional e internacional

La complejidad de los condicionantes del crecimiento, se ve con claridad cuando se compara la evolución del producto en los países del área, fundamentalmente Argentina y Brasil y Uruguay (ver Cuadro IV y Gráfica V).

El PBI del Brasil tuvo un crecimiento continuo, que se acelera en los años caracterizados como de "crecimiento hacia adentro". Uruguay presenta tasas semejantes durante ambos períodos. En cambio la evolución del PBI argentino muestra un crecimiento más lento durante dichos años. El análisis de las polémicas causas de esta peculiaridad frente al proceso brasileño no es objeto de este trabajo, pero su significación denota la importancia de los estudios de historia económica comparada de la región.

Durante el período estudiado (1900-1955) el crecimiento de Brasil es notoriamente superior que los de Argentina y Uruguay, bastante similares, aunque es necesario tener en cuenta el carácter peculiarmente tardío del crecimiento del Brasil. Argentina y Uruguay sufren con mayor intensidad los shocks internacionales, quizás por la mayor incidencia en sus economías del comercio exterior.



Durante el primer período Brasil crece en forma continua, y la evolución de Argentina y Uruguay se diferencia en cuanto a los años en que se producen los mayores crecimientos: Argentina crece más en los primeros años del Siglo, Uruguay entre 1912-1930.

En el segundo subperíodo (1930-1955), mientras Brasil se despega en un crecimiento rápido, Argentina y Uruguay crecen a tasas similares, las de Uruguay ligeramente superiores. Uruguay es el que se recupera más lentamente de la crisis y experimenta un relativo estancamiento hasta 1943. En cambio Argentina, que sufre los efectos de la crisis ya en 1930, se recupera más rápidamente y crece con mayor firmeza en los años previos a la Segunda Guerra Mundial.

En cuanto al gran período de crecimiento uruguayo (1943-55), es el mayor de los tres países (6,9%), ligeramente superior al de Brasil (6,8). Brasil y Uruguay crecen mucho más durante estos años que Argentina (4%), la que había tenido mejor performance que Uruguay en los años Treinta.

Respecto al PBI per cápita, sobre el cual se realizan usualmente las comparaciones internacionales, para todo el período el crecimiento de Uruguay es similar al de los países desarrollados seleccionados en el cuadro, lo que significa un crecimiento lento, dado que esos países ya habían pasado por las fases iniciales de crecimiento rápido. El crecimiento similar ahonda las diferencias iniciales.

⁵ .- Advertimos que la estructura manejada corresponde a un PBI que no incluye todos los sectores. Si bien tiene validez para el estudio de los crecimientos sectoriales no se debe tomar

Hasta los años 30 el PBI uruguayo crece al mismo ritmo que los países desarrollados. En el marco de un coeficiente de exportación (porcentaje de exportaciones sobre PBI), descendente, debido al estancamiento ganadero, un ligero mejoramiento se produjo entre 1912 y 1930 en función de una mayor diversificación de la economía.

En el segundo subperíodo (1930-55), con un PBI per cápita ligeramente inferior al de los países desarrollados lo cual acrecienta la divergencia. Pero es necesario distinguir dos períodos: el primero hasta la Segunda Guerra, en el cual el PBI per cápita uruguayo no registra crecimiento debido a las dificultades para recuperarse de la crisis y luego el cuasi estancamiento en un marco internacional desfavorable; un segundo período entre 1939-1955 donde se crece por encima de los países de referencia, basado en un proceso de cambio estructural por consolidación de la industrialización sustitutiva y expansión del mercado interno por redistribución del ingreso.

CUADRO IV							
Comparación internacional y regional del PBI y del PBI per cápita del Uruguay							
Tasas de crecimiento del PBI				Tasas de crecimiento del PBI per capita			
Períodos	Argentina	Brasil	Uruguay	Argentina	Brasil	Uruguay	4 países des.
							(*)
1900-1955	3,9	4,9	3,4	1,3	2,6	1,5	1,6
1900-1930	4,4	4,3	3,4	1,3	2,1	1,1	1,1
1930-1955	3,2	5,7	3,3	1,4	3,2	1,9	2,1
1902-1912	9,5	3,7	3,3	5,5	1,7	0,7	1,5
1912-1930	1,6	4,0	3,1	-1,1	1,8	1,0	0,9
1930-1939	2,9	5,6	1,4	1,1	3,4	-0,1	1,3
1939-1955	3,4	5,8	4,4	1,5	3,1	3,2	2,6

(*) 4 países desarrollados: Francia, Alemania, Reino Unido y EEUU.

Fuentes: Bertino-Tajam: "El PBI del Uruguay 1900-1955", Cuadro 18 del Anexo Estadístico, y Apéndice Estadístico de Bértola-Porcile: "Argentina, Brasil, Uruguay and the World Economy: an approach to different convergence and divergence regimes".

En cuanto al PBI per cápita promedio para todo el período de Uruguay y Argentina, ambos tienen tasas similares a las de los países desarrollados. En cuanto a la evolución se diferencian en que Argentina alcanzó un gran nivel en 1912 que recién volverá a lograr en 1944. Uruguay aumentó su PBI per cápita hasta 1930, nivel que logra recuperar en 1947.

como indicador de la estructura de la economía en su conjunto.

El PBI per cápita de Brasil creció en forma casi ininterrumpida. Obviamente es necesario tener en cuenta que Brasil parte de un PBI per cápita mucho más bajo, basado en un desarrollo más tardío y en un crecimiento demográfico mayor. A vía de ejemplo en 1928 el PBI per cápita de Brasil era de 756 dólares, el de Argentina 3425 y el de Uruguay 2951⁶.

5.- El PBI y el PBI per cápita 1900-1998.

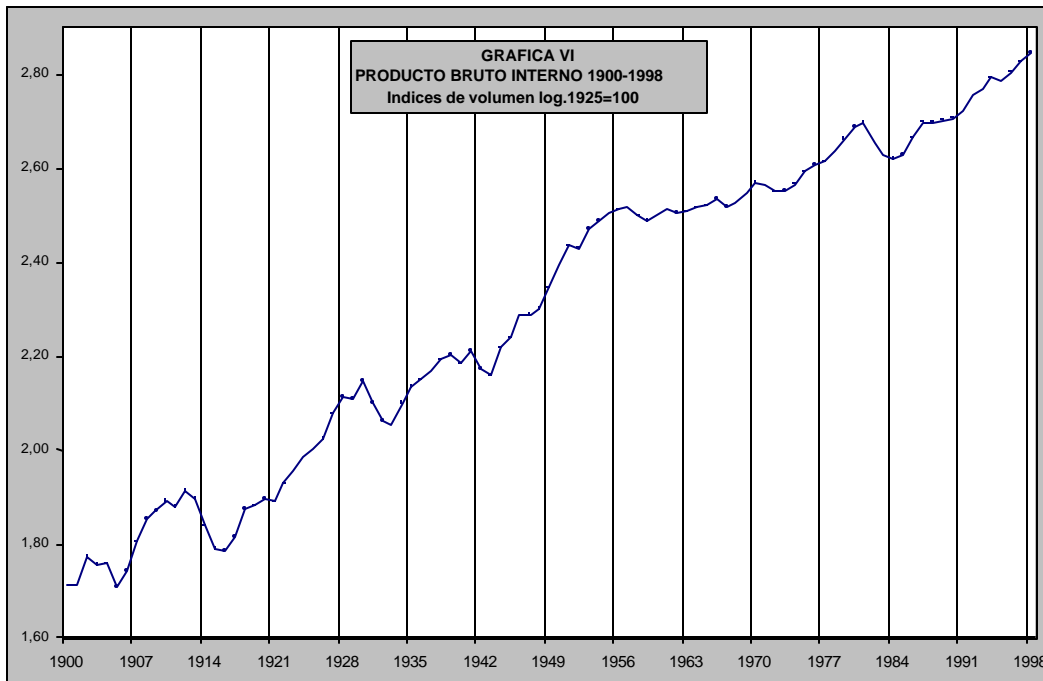
Las gráficas VI y VII del PBI y del PBI per cápita, son la proyección realizada de los sectores del PBI 1955 del Brou estudiados en la muestra, continuada con la información oficial sobre el PBI total del Brou-Banco Central. Para el cálculo del PBI per cápita se utilizó la serie de población estimada por A. Pellegrino.

Las gráficas muestran, luego de los tres períodos de crecimiento ya comentados (1902-12, 1915-30 y 1943-57), una caída y un largo período de estancamiento hasta 1972, un corto período de crecimiento entre 1972-81 y, luego de la crisis de 1982-84, el nuevo período de crecimiento de los últimos años.

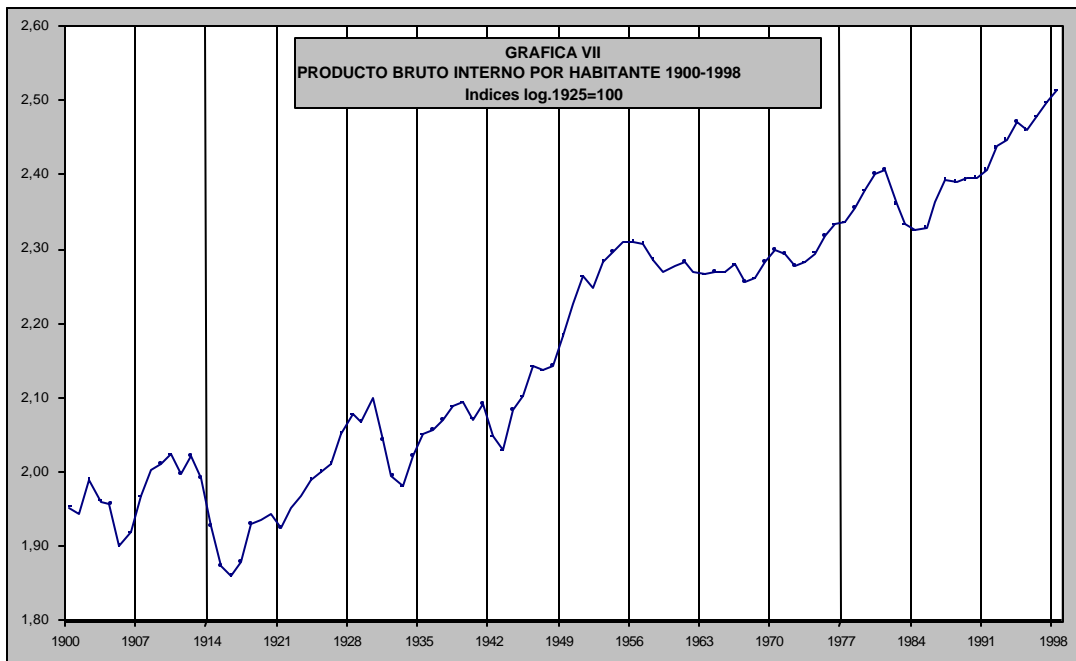
La tasa general de crecimiento del PBI en todo el período es de 2,7% y del PBI per cápita de 1,3. Este es un crecimiento lento, especialmente si se tiene en cuenta el bajo crecimiento demográfico en la segunda parte del período.

Si analizamos los ciclos (medidos entre máximas) en esta larga serie que se extiende a través del siglo, encontramos que el crecimiento del producto evoluciona con ciclos muy marcados, el más extenso de los cuales encierra en realidad un largo período de estancamiento. Los crecimientos más sostenidos no superan los 15 años y las depresiones nunca suman más de tres años. Las recuperaciones fueron muy disímiles. La recuperación de la caída que coincide a grandes rasgos con la Primera Guerra fue muy larga, porque el país era muy dependiente del comercio exterior y la economía internacional tardó en recuperarse, y porque la actividad interna era débil y no atrajo la inversión de los capitales provenientes de la exportación. En los siguientes ciclos, la recuperación más rápida podría ser motivada por la mayor fortaleza del sector interno y la acción institucional que estimula las inversiones en éste. Desde fines de los años Cuarenta interactúan la acción institucional que influye en la ampliación del mercado interno mediante la redistribución del ingreso y una coyuntura internacional favorable que se prolonga por varios años. En ese período se produce el mayor crecimiento continuo del Siglo.

⁶ .- Ver L. Bértola- G.Porcile: "Argentina, Brazil, Uruguay and de word economy: an approach to different convergence and divergence regimes".



Fuente: Bertino M., Tajam H., "El PBI de Uruguay 1900-1955", Cuadro 18, y BROU-BCU.



Fuente: Bertino M., Tajam H., "El PBI de Uruguay 1900-1955", Cuadro 18, y BROU-BCU.

A partir de 1957 se abre un largo período de estancamiento (único en el Siglo). El siguiente período de crecimiento, en el que se pondrá el acento en la mayor ligazón con la economía internacional, terminará bajo los efectos de la crisis de ésta. Esa fuerte dependencia dificultó y enlenteció la recuperación, que consumió diez años.

CUADRO V				
Los ciclos de crecimiento: PBI y PBI per capita (tasas de crecimiento en %)				
Período	Años	PBI	PBI p/c	Población
1900-98	98	2.7	1.3	1.4
1902-12	10	3.3	0.7	2.6
1912-30	18	3.1	1.0	2.0
1930-39	9	1.4	- 0.1	1.5
1939-57	18	4.1	2.8	1.3
1957-81	24	1.8	1.0	0.8
1981-98	17	2.0	1.4	0.6

Fuente: Bertino-Tajam: "El PBI del Uruguay 1900-1955", Cuadro 18, Cuentas Nacionales Brou-Bcu, y Adela Pellegrino: "Cálculo de la población total", mimeo, 1999.

6.- Relación entre la evolución del PBI y del grado de apertura de la economía⁷

Si observamos la gráfica sobre grado de apertura y hacemos abstracción de las situaciones críticas (Primera Guerra Mundial, Gran Depresión y 2da Guerra), en los cuales cae el comercio y también el PBI, se advierten dos niveles diferentes. Un alto grado de apertura de la economía uruguaya en el período 1900-1924, y un nivel sensiblemente inferior en 1935-1955.

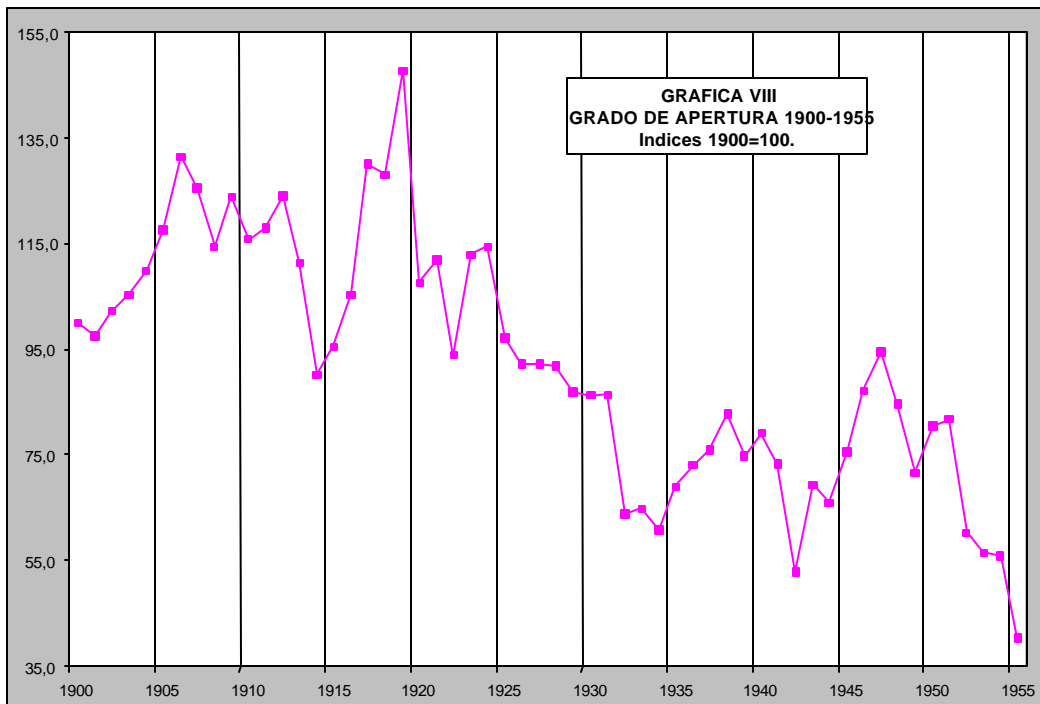
El primer nivel está asociado con el modelo agro exportador o de desarrollo hacia afuera, de acuerdo a cuyas pautas venía creciendo la economía desde la segunda mitad del siglo XIX y que implicaba un alto grado de apertura. La producción estaba orientada hacia la exportación y una parte importante del consumo interno era importado. En este sentido el grado de apertura en las últimas décadas del siglo XIX era aún mayor que a comienzo del siglo XX.

El segundo nivel se relaciona con el modelo llamado de "desarrollo hacia adentro" o "Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI), que se construye en una época de relativo cerramiento del comercio internacional. El sector externo pierde peso relativo en la

⁷ .- El grado de apertura económica fue calculado, como es habitual, por el cociente entre la suma de exportaciones e importaciones y el PBI, ambos a precios corrientes. Para el período estudiado se ha utilizado nuestra estimación del PBI, que, como ya se ha explicado, no incluye todas las actividades económicas. En cambio la información sobre el comercio es

economía del país, por el doble proceso del descenso de las exportaciones, y por la tanto de la capacidad de importar, y el crecimiento de la actividad interna, inducida por la industrialización dirigida a la sustitución de importaciones.

En los años intermedios entre los dos niveles de apertura, entre 1925-1935, se produce una acelerada y continua caída de grado de apertura, que conduce al segundo nivel al que nos referimos antes. Estos años ofician de bisagra del cambio estructural (esquematisados en los dos modelos referidos), que se materializará en las siguientes décadas. ¿A que se debió este descenso en picada del grado de apertura?. En todo el período caen los precios internacionales de las materias primas y alimentos, lo que determina un deterioro de los término de intercambio, que recién recuperan en 1935 el nivel de 1925. Esta situación que se agudiza con los efectos de la Gran Depresión, es enfrentada desde 1930 por las medidas adoptadas por el CNA y el terrismo para contener las importaciones.



Fuente: Bertino M., Tajam H., "El PBI de Uruguay 1900-1955" y BROU-BCU.

Comparando las tres situaciones señaladas del nivel de apertura con la evolución del PBI, es notorio que en su transcurso el PBI crece en forma diferencial, tanto desde el punto de vista cuantitativo como cualitativo.

En el período 1900-1924 el PBI se duplica, creciendo a una tasa acumulativa anual del 2,7%, es claramente un crecimiento inducido por las exportaciones.

en general completa a lo largo de toda la serie. Por estos motivos el indicador de apertura lo tomamos como un indicador de la tendencia más que como comparación puntual de niveles.

En el segundo nivel 1935-55 el PBI crece a una tasa acumulativa anual del 4,3%. El sector más dinámico de este crecimiento lo constituye la industria para el mercado interno, en tanto se pone en evidencia el estancamiento que se venía dando en el producto ganadero.

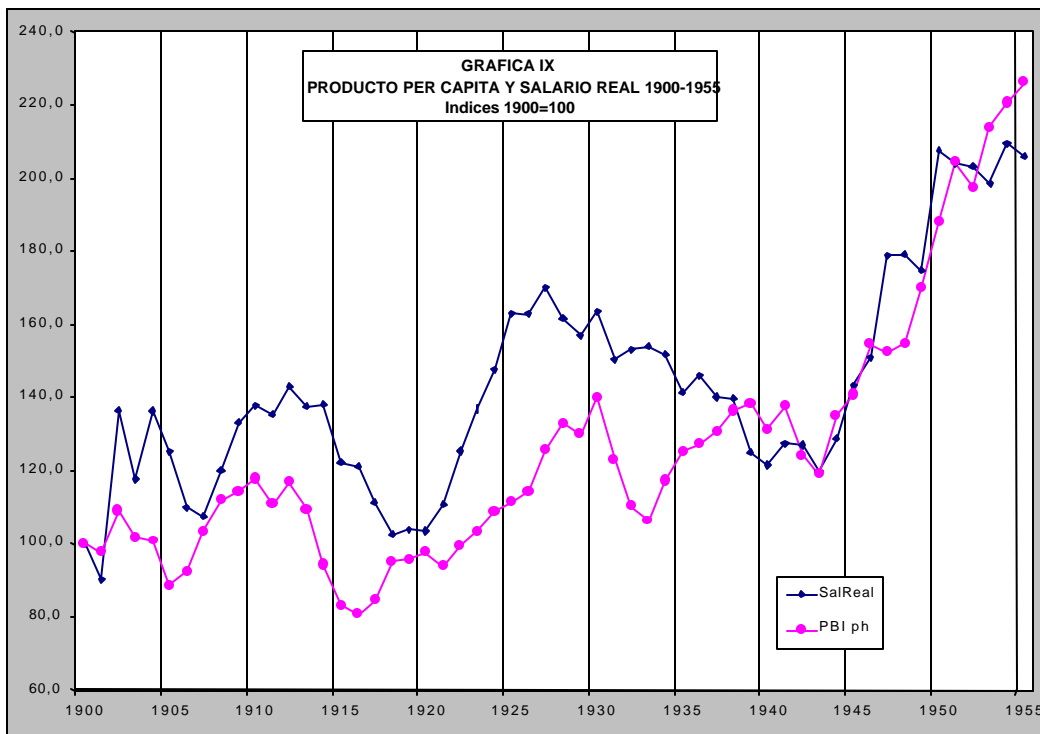
En los años intermedios, de caída del grado de apertura, la tasa de crecimiento del PBI es del orden de 3,2%. Este período encierra dos situaciones opuestas: de crecimiento del PBI hasta 1930 y de retracción durante la crisis. Al final de los veinte el crecimiento se explica por el aumento de la producción, que es lo que registra el PBI. Crecen los volúmenes exportados (a pesar de la baja de los precios) y más aún las actividades internas (industria y agricultura sustitutiva, construcción, transportes y demás servicios).

En las tres situaciones la economía recibe el impacto de un choque externo. En el período inicial de gran apertura la economía tardó 10 años en recuperarse de los efectos de la crisis de 1913 y la Primera Guerra Mundial; a medida que el grado de apertura disminuye la recuperación es más rápida: seis años para recuperar los efectos de la crisis de 1929 y cinco para hacerlo de las consecuencias de la segunda Guerra Mundial. A mayor apertura hay mayor vulnerabilidad a dichos choques y mayor dependencia de la economía internacional para su recuperación. A partir de los años treinta la fortaleza creciente de las actividades internas y la existencia de una política económica anticíclica, acelera la recuperación.

7.- Relación entre la evolución del PBI per cápita y la del salario real⁸

En el primer subperíodo señalado en este trabajo, entre 1900 y 1930 ambas variables siguen la misma tendencia, con un mayor crecimiento del salario especialmente en las fases de crecimiento de los ciclos. El PBI per cápita crece a una tasa de 1,1% y el salario a 1,6%.

⁸ .- La serie de salario real se refiere al salario urbano privado y fue elaborada en base a los salarios nominales de la construcción, a la serie de salarios nominales construida por Millot, Silva y Silva (op. cit) y desde 1948 en adelante a la presentada en Instituto de Economía: "Un reajuste conservador" (1973). Fue deflactada hasta 1930 por los Índices de Precios al Consumo (IPC) elaborados por M.M.Camou "Salario y costo de vida en el Río de la Plata 1880-1907 (1995) y L. Calicchio "Salario y costo de vida en el Río de la Plata 1907-1930 (1995), y en adelante por IPC del DGEC.



Fuente: Bertino M., Tajam H., "El PBI de Uruguay 1900-1955" y BROU-BCU.

Entre 1930 y 1955 el PBI per cápita crece 1,9% y el salario real 1%. Este resultado integra procesos diferentes: hasta 1943 vemos una baja continua del salario real que contrasta con un crecimiento no lineal del PBI. Esta baja se puede asociar con un proceso de fuerte acumulación industrial que realiza su producción en el mercado interno sustituyendo el consumo importado. La represión sindical de la dictadura terrista tiene que ver con este proceso. Entre 1943 y 1951 el salario real tiene un gran crecimiento, posibilitado por el muy importante crecimiento de la productividad que se refleja en el PBI per cápita. En 1938 se crea una comisión especial para el estudio del salario y el nivel de vida de la población, la que informa en 1941. En 1943 se crean los Consejos de Salarios, que se empiezan a instrumentar en 1944. La redistribución de ingresos que significó la suba del salario real se puede relacionar con la necesidad de ampliación del mercado interno para continuar con el proceso de industrialización, profundizándolo más allá de la mera sustitución. A partir de 1951, mientras el PBI crece unos años más, el salario real se estanca.

Finalmente vamos a relacionar las dos variables, apertura y salario real. En los dos niveles de apertura se dio un proceso de crecimiento del salario real a una misma tasa de 1,9 % acumulativa anual, pese a las grandes variaciones en la evolución del desempeño económico.

Respecto a la media salarial del primer nivel de apertura (1900-1924), durante el segundo nivel (1935-1955) el salario estaba situado promedialmente 46% por encima. Esto se debe a un proceso acumulativo que se produjo principalmente durante los años veinte y los cuarenta (desde 1943). En cambio en los años treinta los salarios descendieron, y a la salida del terrismo había retrocedido al nivel de la media del primer escalón.

CUADRO VI					
	Nivel medio de apertura	Crecimient del producto (ac.	Crecimient del PBI p/h	Evolución del salario	Duración del shock y (años)
1900-25	89	2,7%	0,4%	1,9%	10
1925-35	61	3,2%	1,2%	-1,4%	6
1935-55	54	4,3%	3,0%	1,9%	5

IV.- CONCLUSIONES

La realización de este trabajo confirma la idea inicial sobre la factibilidad de estudiar en base a una fuerte investigación empírica series largas en la historia del Uruguay, porque existen – a pesar de sus carencias – la información suficiente y las herramientas estadísticas necesarias.

Resulta evidente la utilidad de estos trabajos para la Historia Económica, en tanto permiten ubicar temas y períodos centrales en el desarrollo económico del país, testear hipótesis originadas en otras metodologías, algunas de ellas ampliamente aceptadas en la historiografía o en las interpretaciones del desarrollo de los países dependientes.

Una de ellas es el ya antiguo concepto de “desarrollo hacia afuera” que se ha aplicado al período anterior a la crisis de los años treinta. Ese concepto debe ser mediatizado por el importante desarrollo industrial anterior (que en una parte sustantiva se dirigió al mercado interno), y por el estancamiento ganadero que se venía perfilando antes del estallido de la crisis y del cierre relativo del comercio internacional. La Industria Manufacturera tuvo un crecimiento continuo en todo el período. Sus tasas de crecimiento son sólo un poco mayores en el segundo subperíodo que en el primero. Lo que podría legitimar el concepto de “desarrollo hacia afuera”, aunque con reservas, es el destino del producto industrial. En el primero la carne significaba el 27% del producto industrial y la que se destinaba a la exportación representaba el 20%. En el segundo representando la carne el 18%, la destinada a la exportación sólo representaba 8,5%.

También es posible concluir que los períodos de crecimiento no se relacionan necesariamente con períodos de apertura, sino que en ellos tiene un papel fundamental el crecimiento del mercado interno para la producción nacional. Los tres períodos de crecimiento continuo estudiados, ante de la Primera Guerra Mundial, al final de los años veinte, y entre los años 1943 y 1957, se producen en escenarios de apertura diferente: el primero con un grado de apertura importante, el segundo durante los “años bisagra” en que la apertura disminuye, y el tercero, el de mayor crecimiento,

dentro del modelo de “crecimiento hacia adentro”. Este se ubica en un marco internacional muy especial: restricción en la inversión de capitales internacionales y condiciones favorables para las exportaciones, las que posibilitaron, junto a la acción regulatoria estatal y la redistribución del ingreso, el crecimiento del mercado interno.

Esta investigación muestra, además, el resultado negativo que tuvieron los shocks externos sobre la evolución del PBI. En las guerras mundiales, más en la primera que en la segunda por la mayor apertura de la economía, el sector interno y el gasto del estado se vieron afectados por la reducción de las importaciones. Cuando ocurre la crisis de 1929 tanto el sector externo como el interno sufrieron intensamente sus efectos. Esta constatación no significa ignorar que las regulaciones estatales que se producen frente a esos shocks, contribuyeron a crear nuevas condiciones para el crecimiento económico.

El salario real crece durante la expansión del modelo agroexportador (antes de la Primera Guerra Mundial), desciende durante ella y durante la crisis de postguerra para elevarse en los años veinte. Luego del cerramiento de la economía, en el inicio de lo que se denominará “crecimiento hacia adentro”, el salario tiene una caída acelerada en los años treinta, que vinculamos a la industrialización por ISI: agotada ésta luego de 1943, la industria apostará al crecimiento por expansión del mercado interno, se instrumentan los Concejos de Salarios y el salario real acompañará el crecimiento del PBI hasta 1951, para estancarse luego.
